



SFAV – séminaire de printemps – 12 avril 2019

Les améliorations foncières : des outils de développement régional

Retours d'expérience sur les programmes de développement de l'espace rural (PDER) et les projets de développement régionaux (PDRA) en perspective avec la PA22+

Note de synthèse des 3 ateliers thématiques

Quels enjeux et opportunités pour de tels projets dans votre région ? Retours d'expérience et discussions sur les thèmes suivants :

« Valorisation des produits régionaux »

Témoignages : M. Christian Jaton (La pommes de terre du Jorat) et M. Jean-Pierre Magnin (Fromagerie Gourmande, Montricher) ; Animation : Mme Geneviève Favre, Proconseil

Synthèse des échanges du groupe de travail (voir poster en annexe) :

- Comment **concilier les tendances du marché avec la durée des projets PDRA** qui mettent jusqu'à 10 ans à se réaliser ? Les producteurs sont des entrepreneurs et leur temps est limité : ils doivent pouvoir tabler sur une certaine **garantie d'aboutir** dans un temps raisonnable.
- Que est **le bon périmètre pour un projet « régional »** ? Dans beaucoup de projets, il est question de valorisation des produits et il existe déjà beaucoup de labels régionaux pour les produits. Les périmètres ne concordent pas toujours. Il faut s'assurer que les PDRA ne créent pas une **concurrence déloyale** entre projets subventionnés et projets non subventionnés.
- La valorisation des produits régionaux est une bonne idée mais ensuite il faut arriver à **vendre les produits sur le marché** ! A ce titre :
 - La commercialisation des produits requière du temps et des compétences, notamment en **marketing** : formation des agriculteurs et/ou appui de professionnels du commercial ;
 - Il faut également garantir une cohérence par rapport à la **politique d'importation**.
- Renforcer l'**accessibilité du marché** aux produits locaux (visibilité et accessibilité des lieux de vente des PDRA, lien entre projets PDRA et démarche de la restauration collective)
- La démarche **PDER** (programme de développement de l'espace rural) devrait être intégrée dans le cadre de la **mise à jour du plan général d'affectation (PGA)** des communes rurales.
- « Faisons des **PDRA en 3 ans** comme à Fully en Valais ! »

« Restauration collective »

Témoignages : M. Christophe Marmy (Culturefood) et M. Ludovic Delaloye (École d'agriculture du Valais, Châteauneuf) ; Animation : Mme Magali Estève, Agridea

Synthèse des échanges du groupe de travail (voir poster en annexe) :

- La restauration collective c'est **50'000 repas servis chaque jour dans les institutions publiques et parapubliques** (UAPE, EMS, université, administration, etc.)
- Les institutions peuvent inclure des **critères de proximité et de traçabilité des produits** dans les appels d'offre pour leurs cafétérias.
- Quelle est la **juste distance** pour un produit de proximité ? Quel est le **juste prix** pour un produit de proximité ? Les **labels régionaux** sont-ils une réponse à ces enjeux ?
- Pour recourir aux produits des agriculteurs locaux, les **aspects de logistiques et de distribution** sont essentiels. Les garanties en termes **d'hygiène** sont également à considérer.
- Cette démarche s'inscrit dans une logique de **sensibilisation des consommateurs** sur la qualité et le bilan socio-environnemental de leur alimentation.

« Gestion des eaux, irrigation et changement climatique »

Témoignage : M. Reynald Pasche, Arboriculteur et Viticulteur à Prangins / président du Syndicat d'arrosage de Nyon et environs (SANE) ; Animation : M. David Martin, Sofies

Synthèse des échanges du groupe de travail (voir poster en annexe) :

- Les **sécheresses actuelles sont une opportunité** pour initier des projets qui permettront de mettre en valeur le potentiel de cultures irriguées de chaque région dans une logique de sécurité alimentaire.
- « **Quelle irrigation à prévoir aujourd'hui pour des cultures dans 30 ans ?** ». Nécessité d'avoir connaître la disponibilité en eau par région, respectivement des besoins d'arrosage, en fonction des types de cultures et des caractéristiques des sols, et tenant compte des scénarios futurs de changement climatique.
- **Est-ce rentable d'investir aujourd'hui** dans des nouvelles infrastructures ? Quelle valeur ajoutée en fonction du type de culture ? Quelle est la taille critique qui justifie un réseau d'irrigation ? Il faut une demande suffisante dans une région (p.ex. réseau de Founex en phase descendante par manque de demande).
- Recherche de **synergies avec d'autres besoins** (p.ex. service incendie) et besoin de développer des solutions économiques pour la mise sous pression (p.ex. récupération gravitaire d'eau pluviale au lieu du pompage à partir du Lac).
- Besoin de valoriser l'expérience des anciens syndicats de réseau → nécessité de **regrouper de façon plus formelle les compétences professionnelles**.

Témoignage de M. Pasche :

« Le premier projet dans notre région date de 1965, il y avait en effet déjà des questionnements sur la pérennité du pompage d'eau en rivière. Le besoin d'alors était d'arroser 500 ha avec un tournus d'arrosage tous les 15 jours. A l'époque, une analyse des terres agricoles et de leur possibilité de rétention d'eau (nous sommes dans un secteur de terres légères en zones gravier) a été réalisée, de même que les possibilités d'utilisation d'eau en partenariat avec d'autre société pour d'autre besoin (p.ex. la défense incendie pour l'entreprise CARBURA à l'époque implantée sur la commune de Gland). C'est après 10 ans (en 1975 avant la sécheresse) que le SANE s'est constitué.

En 1978 et après bon nombre d'études, un accord de pompage au lac a été signé avec la Société Anonyme pour le pompage et l'Adduction d'eau du lac pour la région Nyonaise (SAPAN) et les premiers arrosages ont pu se faire en 1983. Nous avons obtenu un droit d'eau de 17800 l/min que nous prenons sur la conduite montante de la SAPAN (la conduite a été dimensionnée pour que les deux partenaires puissent prendre leur quantité d'eau en même temps) et nous la remettons en pression dans nos conduites pour qu'elle puisse être utilisée par nos adhérents. Nous avons 9 stations de remise en pression, 73 km de conduite et plus de 500 prises sur les 1'600 ha de surface adhérente au SANE, nous

garantissons une pression de 6 bar à chaque prise. Le réseau a ainsi été construit en plusieurs étapes et regroupe aujourd'hui des agriculteurs de 18 communes allant de la commune de Luins à l'Est jusqu'à La Rippe à l'Ouest en passant par Genolier et Givrins au pied du Jura où nous avons un lac d'une contenance de 12'000 m³ qui nous permet de faire le tampon pour garder la pression dans les conduites et pour alimenter le haut de la commune de Givrins. Actuellement pour ces 1'600 ha arrosables, nous comptons 200 propriétaires et fournissons en moyenne 350'000 m³ d'eau par an avec un pic en 2018 de 700'000 m³.

Après plus de 20 ans d'étude et de constructions des différents secteurs de 1981-1999 et 20 ans d'exploitation nous sommes en phase de renouvellement. Après avoir fait les demandes de subvention auprès des améliorations foncières du canton, toutes nos pompes vont être équipées des pompes à variateur qui nous permettrons de fournir de l'eau avec plus d'efficiences et surtout de faire des économies d'énergies substantielles.

On se penche aussi sur l'avenir et bien sûr sur l'évolution de nos pratiques agricoles car nous sommes conscients que les aléas climatiques que nous rencontrons ces dernières années (sécheresse ou inondation...) vont sûrement continuer et qu'il faut trouver des solutions pour pérenniser notre production agricole de base. Nous avons la chance d'avoir un grand réservoir à proximité (le Lac Léman), mais il est important de l'utiliser au mieux et avec efficacité.

Il est clair pour bon nombre d'adhérent au SANE que si nos prédécesseurs n'avaient pas mis en place ce réseau d'irrigation, s'ils ne s'étaient pas mis ensemble pour réfléchir et agir, la région serait sûrement différente au niveau de sa production de denrées alimentaires. Nous remercions nos prédécesseurs en ayant beaucoup de respect pour la vision qu'ils ont eu en réalisant cette grande entreprise. »